

местах, о существующем риске повреждения здоровья и полагающихся им компенсациях и средствах индивидуальной защиты;

- предоставление органам государственного управления охраной труда, органам государственного надзора и контроля, органам профсоюзного контроля за соблюдением законодательства о труде и охране труда информации и документов, необходимых для осуществления ими своих полномочий;

- принятие мер по предотвращению аварийных ситуаций, сохранению жизни и здоровья работников при возникновении таких ситуаций, в том числе по оказанию пострадавшим первой помощи;

- расследование и учет в установленном Трудовым кодексом РФ и иными нормативными правовыми актами по-

рядке несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний;

- санитарно-бытовое и лечебно-профилактическое обслуживание работников в соответствии с требованиями охраны труда;

- беспрепятственный допуск должностных лиц органов государственного управления охраной труда, органов государственного надзора и контроля за соблюдением трудового законодательства и иных нормативных правовых актов, содержащих нормы трудового права, органов Фонда социального страхования Российской Федерации, а также представителей органов общественного контроля в целях проведения проверок условий и охраны труда в организации и расследования несчастных случаев на

производстве и профессиональных заболеваний;

- выполнение предписаний должностных лиц органов государственного надзора и контроля за соблюдением трудового законодательства и иных нормативных правовых актов, содержащих нормы трудового права, и рассмотрение представлений органов общественного контроля в установленные настоящим Кодексом, иными федеральными законами сроки;

- обязательное социальное страхование работников от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний;

- ознакомление работников с требованиями охраны труда;

- разработку и утверждение с учетом мнения выборного профсоюзного или иного уполномоченного работниками

органа инструкций по охране труда для работников;

- наличие комплекта нормативных правовых актов, содержащих требования охраны труда в соответствии со спецификой деятельности организации. В целях обеспечения соблюдения требований охраны труда, осуществления контроля за их выполнением в каждой организации, осуществляющей производственную деятельность, с численностью более 100 работников создается служба охраны труда или вводится должность специалиста по охране труда, имеющего соответствующую подготовку или опыт работы в этой области.

Антонина Паншина,
кандидат медицинских наук
Денис Шумай, врач

УБОРОЧНЫЙ ИНСТРУМЕНТ И ТРУДОСПОСОБНОСТЬ ПЕРСОНАЛА ЕВРОПЕЙСКИЙ ОПЫТ И КОММЕНТАРИИ РОССИЙСКИХ СПЕЦИАЛИСТОВ



В 1999 в Великобритании было проведено исследование, направленное на то, чтобы определить причины и распространенность среди уборщиков проблем со скелетно-мышечной системой, вызванных работой, а также определить основные направления для проектирования оборудования и обеспечить супервайзеров и менеджеров практическими советами.

Работа уборщика физически трудная и напряженная, так как часто приходится использовать тяжелое оборудование для уборки полов и выполнять множество других задач, включая мытье полов шваброй, протирку поверхностей, вынос мусора, и даже перестановку мебели. Работа уборщика часто приводит к скелетно-мышечным повреждениям из-за того, что многие производимые действия являются основными факторами риска и вызывают нарушения. К числу таких опасных причин относятся неудобные позы, напряжение (при выжи-

мании, передвижении тяжелого оборудования), многократное повторение движений и недостаток отдыха. Мышечно-скелетные повреждения чаще всего затрагивают верхние конечности (шею, плечи, руки, кисти), спину и нижние конечности (колени, бедра) и могут вызывать ноющую боль, дискомфорт и онемение. Некоторые нарушения легко определимы по своим проявлениям, но чаще симптомы неспецифичны (нечеткие). Многие факторы приводят к мышечно-скелетным повреждениям, и предыдущие исследования показали, что необходимо учитывать не только медицинский аспект, но также психосоциологический (организация труда, межличностные отношения, плохой контроль над работой, плохой менеджмент, неудовлетворительное обучение, отсутствие перерывов) и личностный (пол, возраст, образ жизни).

Ранее в Европе выполнялись и другие исследования в этой области, среди которых исследование Европейской комиссии, проведенное в Финляндии, Дании, Германии, Италии. Оно показало, что распространенность проблем со здоровьем среди уборщиков высока по сравнению со среднестатистическими данными для других профессий. К этим проблемам относятся мышечно-скелетные заболевания, кожные заболевания и психосоматические расстройства.

Исследование. Было проведено два опроса в форме почтового анкетирования. Первая анкета была разослана 2500 уборщикам, наугад выбранным из базы данных профсоюза UNISON. Ее целью было установить распространенность мышеч-

но-скелетных повреждений, тип выполняемых работ и используемого в течение дня оборудования. Вторая анкета была составлена специально для того, чтобы получить от уборщиков более детальную информацию относительно рабочих задач и оборудования, которые могут вызывать боль и дискомфорт, а также о факторах риска, влияющих на появление мышечно-скелетных повреждений. Эту анкету получили еще 2500 человек (все респонденты работали в таких учреждениях как школы, больницы, местные правительственные здания). На первый опрос ответило 31%, на второй – 32%, 89% из опрошенных были женщины.

В первой анкете 23% респондентов отметили, что в предшествующие опросу 12 месяцев им приходилось пропускать рабочие дни в связи с появлением различного рода болей. За указанный период большая часть ответивших пропустила работу не более одного раза, при этом длительность пропуска, в основном, составляла 14 дней. За эти 12 месяцев 74% опрошенных приходилось испытывать мышечные боли различной силы и непрятные ощущения (особенно эти жалобы касались поясницы, шеи, колен, правых плеча, кисти и руки). 53% описали свои симптомы за последнюю неделю данного срока, 52% сообщили, что обращались за медицинской помощью.

Основными проблемами, связанными с инструментами для мытья полов, оказались длина рукоятки и материал, из которого она изготовлена. По мнению уборщиков, металлические ручки слишком скользкие, а ребристые (рифленые) – неудобны. Устойчивость ведра также была отнесена к ключевым пунктам: так, например, колесики облегчают перемещение ведра, но в тоже время, при их наличии ведро

обычно начинает двигаться при отжимании мопа. В целом же, при мытье полов было отмечено не так много жалоб на болевые ощущения, при этом, если они и были, то охватывали в основном поясницу.

РЕКОМЕНДАЦИИ

Необходимо наличие швабр с рукоятками разной длины либо регулируемыми рукоятками. Кроме этого, рукояти должны быть гладкими, не металлическими, с резиновой ручкой сверху, чтобы ее было удобнее держать. Колесики ведер нужно оснащать тормозной системой, а необходимость выжимать мопы и переносить ведра – свести к минимуму.

Предотвращение рабочих травм, включая скелетно-мышечные нарушения, как боли в спине, является одной из основных задач, стоящих перед специалистами клининговой индустрии. Журнал European Cleaning Journal решил выяснить, как конструкция инвентаря для мытья полов влияет на решение этой проблемы.

Точная причина острой боли в спине зачастую неясна, но такие физические нагрузки, как подъем тяжестей, наклоны, повороты могут усугубить проблему. И если добавить ко всему этому перенос тяжестей, и, в особенности, их подъем, то масштаб риска, связанного с выполнением простейшей задачи по уборке помещения, становится очевидным.

По самым общим подсчетам, приблизительно 70% людей сталкивается с такой неприятностью как острые боли в спине, по крайней мере, один раз в жизни, и, хотя она довольно быстро проходит, вероятность ее возвращения очень высока: 60% пострадавших недуг напоминает о себе снова в течение одного

года. Согласно ISOH, ведущей европейской организации по охране труда, основными причинами этой проблемы являются естественный процесс старения, заболевания, чрезмерные нагрузки, переутомление. Сила боли тоже может быть разной: острой, тупой, поражающей какой-то отдельный участок спины или спину целиком. В особенно тяжелых случаях она может привести к ухудшению общего физического состояния или полной нетрудоспособности.

Вдобавок, большое значение для каждого пострадавшего имеют серьезные финансовые последствия. В первую очередь, это — лишения заработка и вероятность того, что человек не сможет вернуться к прежней работе или работе вообще. Кроме того, могут возникнуть дополнительные расходы, связанные с приобретением лекарств, лечением, необходимыми изменениями в доме больного.

Другое последствие, касающееся работодателя, — это снижение производительности. Авторы «Эргономики рабочего места: практическое руководство» предупреждают, что компания, которая не в состоянии выполнить свои обязательства по контракту в связи с отставанием от графика, может подвергнуться денежным взысканиям и непоправимо испортить отношения с клиентом. Другие финансовые последствия вытекают из необходимости нанимать и обучать нового работника для замены пострадавшего. Получается, что в такой ситуации косвенные расходы, связанные с несчастными случаями, по меньшей мере, в восемь раз превышают прямые страховые выплаты, в которые входят больничные, ремонтные услуги и компенсации.

Для снижения риска несчастных случаев и травм желательно применять ряд превентивных мер. Как считает Петра Баргон из компании FHP Vileda, один из самых очевидных методов — не экономить на качественном оборудовании. Она счи-

тает, что «продуманный подход к мытью полов помогает обходиться без подъема тяжелых ведер и выжимания мопов, а системы для мытья пола должны сочетать легкие инструменты и свободно скользящие мопы». Не менее важно наличие возможности менять высоту штока швабры. Представитель компании Swish Йохан Эдвардз отмечает, что «возможность регулировать длину швабры, когда бы это ни потребовалось, исключает необходимость лишний раз нагибаться или тянуться», благодаря чему можно снизить напряжение в спине и количество травм.

Берт Хольм из компании KBM Miljöproduktter также поддерживает такой подход, добавляя, что ручка швабры и держатель мопа (холдер) должны быть надежно соединены, чтобы свести к минимуму ненужные движения. «Для того, чтобы достичь этого, основная масса держателя должна приходитьсь как можно ниже или как можно ближе к полу».

Помимо всего прочего, необходимо принять во внимание технику уборки каждого отдельного уборщика. «Если уборщик не обучен тому, как правильно использовать оборудование для уборки, то даже самая эргономичная продукция становится бесполезной», отмечает Петра Баргон. Таким образом, возникает вопрос о том, является ли отсутствие эргономики результатом использования плохого оборудования или же применяемых методов уборки? Йохан Эдвардз считает, что ответом на этот вопрос является и то и другое одновременно. Он уверен, что необходимые инвестиции не делаются ни в обучение, ни в эргономичные инструменты. И единственный способ изменить ситуацию — перевоспитать работодателя. В качестве примера он приводит Швецию, где работодатели должны оплачивать двойной больничный, и это является стимулом к тому, чтобы «обучать икладывать деньги в качественный инвентарь».

ность самого уборочного инвентаря или оборудования (его удобство в применении), и эргономичность процесса уборки.

Ответственность за правильные выбор и использование инвентаря, расходных материалов и химических средств заказчиком частично следует возложить на поставщиков, которые зачастую проходят лишь продукты, не посвящая своих клиентов в специфику применения. Хорошо, если это действительно подходящие средства, учитывающие особенности клининга объекта.

Что касается мотивации покупки профессиональных средств для уборки, то, пожалуй, основными являются желания повысить качество уборки и облегчить труд клинингового персонала. Конечно, в первую очередь, стоит задача повысить качество уборки (или обеспечить гигиену на предприятии) и, лишь, на втором месте находится забота о здоровье и комфорте персонала (не секрет, что уровень оплаты сотрудников в этой области в России очень низок, что вызывает еще одну существенную проблему — текучку персонала).

Жаль, но заказчик далеко не всегда осознает, что все взаимосвязано: чтобы качественно повысить стандарты чистоты, необходимо:

- выбирать поставщиков продукции, которые как эксперты в своей области способны предложить наиболее подходящее решение (продукция + методы) и внедрить это решение (обучить персонал, «сло-

вить» сопротивление персонала, показав ему все преимущества продукции);

- улучшить условия труда клинингового персонала, потому что вместе с выбывшим сотрудником пропадут полученные им знания и навыки;

Говоря об условиях труда, мы говорим не только об уровне оплаты, но и таких факторах как:

- забота работодателя об оптимизации трудового процесса и забота о здоровье сотрудников;
- социальная защищенность (например, ответственность работодателя в случае заболеваний и травм персонала вследствие неправильной эксплуатации инвентаря, что в настоящий момент мы вовсе не встречаем).

В заключение, еще раз хотелось бы подчеркнуть, роль поставщиков уборочного оборудования, инвентаря, расходных материалов и химических средств в повышении общего уровня культуры и эргономичности корпоративной уборки. Призываем потенциальных заказчиков, поставивших перед собой цель повысить эффективность уборки объекта, особое внимание уделять:

- подходу поставщика и тех бесплатных сервисных услугах (консультации, обучение персонала, послепродажная поддержка), которые он готов оказывать;
- уровню квалификации поставщика в области профессионального клининга;
- качеству и эргономичности продукции, которую предлагает поставщик.

ООО «Меридиа Плюс», Павел Полятус:

В зарубежной индустрии чистоты, есть такой термин "hygiene away from home", что дословно означает «гигиена вне дома». Так вот рынок «гигиены вне дома» в России, в нормальном понимании, начал складываться в начале 90-х, с появлением первых рыночных отношений в нашей стране.

За неимением собственного понимания «гигиены вне дома» (хлорка и универсальное моющее средство «Прогресс» — не в счет), первыми ласточками были иностранные компании, давно уже знавшими, что это такое. В то время только появлялись зачатки отечественных поставщиков санитарно-гигиенической продукции. И к середине 90-х уже была пара-тройка компаний, завозивших нестабильный ассортимент санитарно-гигиенического оборудования.

В том же 96 году появилась и наша компания. На тот момент целью работы компании было создание системы гигиены в организациях. И лишь к концу 90-х у нас сформировалось направление «профессионального уборочного оборудования».

До этого момента, я, посещая выставки за рубежом и наблюдая стремительный рост количе-

ства компаний производящих уборочное оборудование, пытался найти какую-либо информацию в нашей стране о том, как используется и где применяется это оборудование. Причем, интересовал меня, прежде всего ручной инвентарь. Но все было тщетно.

Всю информацию, которую я почерпнул об этом оборудовании, я скрупулезно собирая на профессиональных иностранных выставках, презентациях производителей и из советов уборочных компаний. Что же говорить о руководителях служб уборок наших компаний, которые сами только недавно вышли из персонала уборщиков? Где им взять информацию о том, как убирать, какой инвентарь использовать при соответствующих напольных покрытиях? Только сейчас, начинают появляться какие-то курсы для желающих научиться убирать. И как правило, организуют их клининговые компании, на своей «шкуре» испробовав все ошибки неправильного подбора и использования инвентаря. Да и многие уборочные компании до сих пор не могут или не хотят научить свой персонал правильно проводить уборку, и влажную, и сухую.

Не так давно я наблюдал в одном из известных торговых центров, как сотрудник одной нашей очень уважаемой клининговой компании просто

размазывал грязь веревочным мопом по гладкой светлой плитке. Что же говорить о неподготовленных уборщиках простых компаний?

Еще ни разу, покупая уборочный инвентарь, у нас не спросили, как правильно им пользоваться, как правильно подобрать в соответствии с напольными покрытиями, «проходимостью» и сезоном использования. Единственный вопрос, который возникает иногда: а почему у одной уборочной тележки одно съемное ведро, а другой два? Такие вопросы ставят в тупик.

Вот и получается, что компания покупает себе в офис недешевое оборудование, поддавшись новомодным веяниям, а получается как в басне Крылова про обезьяну и очки. И заканчивается все это увлечение тем, что уборщица «затаска» плоский моп по грубому неровному полу за один день уборок, плюет и достает свою старую проверенную мешковину, которая почему-то упорно не хочет лезть в устройство отжима. Или таскает на себе двадцатилитровые ведра по этажам, потому что двухвездная тележка в лифт не проходит. А кому, какое дело, убирались же двадцать лет назад и ничего, жили все были. И сейчас «как-нибудь» уверемся. А артрит или остеохондроз «как-нибудь» в нашей районной поликлинике залечат.

дает трение между инструментом и поверхностью пола, тогда как сухой и влажный методы не создают подобное напряжение на плечи, локтевые суставы и запястья». И на самом деле, большинство мопов для влажной уборки на 50% легче мопов для мытья пола.

Появление методов сухой и влажной уборки полов по всей Европе отчасти связано с требованиями к уровню производительности, а также с всеобщим стремлением развивать эргономику труда. Если гово-

рить о законодательных основах, то Комиссия по охране труда издала ряд указаний, направленных на защиту от несчастных случаев на рабочих местах и обеспечение надлежащего контроля над риском травм. Но достаточно ли они всеобъемлющи? Петра Баргон считает, что нужно добавить рекомендации, подробно объясняющие, как добиться эргономики при уборке, в том числе, мытье полов. Они должны также включать информацию о напольных покрытиях, особенно тех, которые

уменьшают трение при уборке. Берт Хольм, с другой стороны, хотел бы продемонстрировать «цену завтрашнего дня» уборщикам, которые не применяют инструкции по безопасности и охране труда в своей ежедневной практике. Для того, чтобы эффективно воплотить это, по его мнению, необходимо обращаться к денежному фактору, который Йохан Эдвартс также рассматривает как «отличный стимул».

Этого мнения придерживается и Кристиан Недергаард, который тоже

полагает, что лучшее осознание необходимости издержек повысит стандарты в клининговой индустрии. «Затраты на медицинскую страховку и реабилитацию продолжат расти, и мы все как работодатели должны принять на себя большую ответственность и вкладывать деньги в лучшее оборудование и лучшее обучение своих рабочих — разве мы можем позволить себе не делать этого?»

*По материалам
European Cleaning Journal*



Гарантия успешного внедрения

Vileda Professional ставит для себя задачу помочь своим партнерам выбрать и внедрить продукты и технологии, позволяющие получить максимально эффективный результат при уборке помещений.

Vileda Professional предлагает —

решения для:

объектов недвижимости

офисы, торговые и бизнес-центры, учебные заведения

учреждений здравоохранения

больницы, госпитали, родильные дома, стоматологии

сегмента HoReCa

отели, миниотели, рестораны, кафе, кейтеринг

сервис:

рекомендации продуктов и методик

согласно специфики бизнеса клиента

внедрение

обучение персонала методам работы и правильному использованию

послепродажная поддержка

контроль за соблюдением технологий



vileda®
PROFESSIONAL

Helping you make a difference

Vileda Professional, Russia
(812) 324-24-37
www.viledapro.ru
info@viledapro.ru